

Wir beraten Sie, über die aktuelle Marktlage.

Ermitteln gemeinsam den Verkaufspreis.

Führen Ihnen Bestandskunden zu.

Prüfen die finanzielle Lage, des Kaufinteressenten (vor Notartermin).

Erstellen mit dem Notar einen Vertragsentwurf, der den Bedingungen des Käufers und Verkäufers entspricht.

Betreuen den Kaufvertrag über den Notartermin, bis zur Eintragung der Auflassung.

Um den Zeitrahmen zwischen der Kaufentscheidung und dem Notartermin genau definieren zu können, erarbeiten wir unseren Kunden ein Finanzierungskonzept und setzen dieses, gemeinsam mit dem Kunden bei einem Kreditinstitut durch.